

| CURSO PRESENCIAL | EL RETO DE VENDER

“La motivación nos ayuda a comenzar, el hábito a continuar”

Tomelloso (CR) | 10 de junio de 2015

EL RETO DE VENDER

“La motivación nos ayuda a comenzar, el hábito a continuar”

▶ OBJETIVOS

- Ayudar a todos los profesionales responsables de ventas, mediante una acción formativa puntual y de alto impacto, para que mejoren sus habilidades comerciales y las relaciones con los clientes, de manera que contribuya a impulsar las comercializaciones de sus productos y servicios.

▶ DESTINATARIOS

- Trabajadores de cooperativas, de empresarios agrícolas (trabajadores agrarios por cuenta ajena), y de cualquier otro tipo de empresa que tenga acceso al Sistema de Formación Programada (antes Formación Bonificada) que entre sus funciones se encuentre la Gestión Comercial.

▶ DESARROLLO

- **Duración:** 7 horas
- **Fecha:** 10 de junio de 2015
- **Lugar:** Tomelloso (CR), Aula de formación del IVICAM, Ctra. Toledo-Albacete, s/n
- **Horario:** De 10 a 14h. y de 15:30 a 18:30 h.
- El almuerzo estará organizado en grupo para los asistentes previamente inscritos.

▶ MATERIAL PARA EL ALUMNO

- Manual de contenidos y casos prácticos
- Carpeta y bolígrafo
- Bloc de notas

▶ CERTIFICACIÓN

Se expedirá un certificado de participación a los alumnos que asistan al 100% del curso y lo realicen con aprovechamiento.

PROGRAMA

- 1- La función comercial
- 2- Quién vende en nuestra organización. Actitudes básicas
- 3- Elaboración del Plan de Acción Individual / Equipo

IMPARTE



Silvia Elena García Carbonell

Licenciada y experta en temas de Comunicación y Habilidades
Negociadoras

PROMUEVE



Ronda de Buenavista, nº 15, 2º
45005 – Toledo
Tlf.: 925 05 05 77
Fax: 925 210 916

ORGANIZA

Departamento de **Formación de Cooperativas Agro-alimentarias CLM**



Avda. de Criptana, 43
13600 Alcázar de San Juan
Tlf.: 926 54 52 00
Fax: 926 54 52 08



FORMACIÓN FINANCIADA MEDIANTE EL SISTEMA DE BONIFICACIONES DE LA **FTFE**



Fundación Tripartita
PARA LA FORMACIÓN EN EL EMPLEO



UNIÓN EUROPEA
Fondo Social Europeo
El FSE invierte en tu futuro

► INSCRIPCIONES

Es necesario que los interesados remitan la documentación que se indica a la dirección de correo **sromero@sicagroalimentaria.com**

- Modelo de adhesión de agrupación de empresas, firmado y sellado la empresa que se trate.
- Comunicación del curso a la Representación Legal de los Trabajadores, en caso de que la haya.
- Por cada trabajador: Ficha de inscripción de la actividad formativa correspondiente, junto a fotocopia del DNI y cabecero de la última nómina.

► COSTE DE LA ACTIVIDAD

Incluye: docencia, material didáctico, almuerzo, certificado y gestión de la bonificación ante la FTFE.

ASOCIADAS

100€/participante

NO ASOCIADAS

120€/participante

Todas las empresas, por la cotización en el Régimen General de la Seguridad Social, disponen de un "crédito de formación" anual que se puede destinar para formar a sus trabajadores. El importe a bonificar dependerá del crédito y tamaño de cada empresa. Las personas que no se bonifiquen recibirán un cargo en cuenta el día anterior al comienzo del curso.

Cancelaciones: en caso de no cancelar la inscripción o realizarla con menos de 72 horas deberá abonar el 100% del importe.